



Curso Online de La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Para conocer los medios de cobro internacionales, los mecanismos de prevención de impagos y las coberturas de riesgos en la exportación.




Iniciativas Empresariales
| estrategias de formación



Tel. 900 670 400 - attcliente@iniciativasempresariales.com
www.iniciativasempresariales.com

BARCELONA - BILBAO - MADRID - SEVILLA - VALENCIA - ZARAGOZA

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

EXPORT



Presentación

El esfuerzo de prospección internacional, la difícil búsqueda de clientes en el exterior y los pedidos que se consiguen son del todo inútiles si no se consiguen cobrar. Una exportación no cobrada supone una fuente de pérdidas que puede ser importante y puede, incluso, hacer peligrar el futuro de la empresa.

Afortunadamente, existen métodos que permiten al exportador aprovechar al máximo sus oportunidades comerciales limitando o incluso eliminando al mismo tiempo el riesgo de impago. Hay, al mismo tiempo, la posibilidad de que incluso con la máxima seriedad y solvencia del cliente el exportador que cobra en una divisa distinta a la propia, acabe percibiendo un importe menor por la depreciación de la moneda de cobro.

En este curso se explican los mecanismos para cubrir ambos riesgos: el comercial, propio de la capacidad o voluntad del cliente para pagar, y el que viene dado por las variaciones en el valor de las divisas. Exploramos por ello, en primer lugar, los métodos más simples, tales como el cobro total o parcial por anticipado, la contratación de un seguro de crédito a la exportación o los sistemas de “auto cobertura”, que son aconsejables y factibles en ciertos casos.

Pero en otros se hace necesaria la utilización de medios de pago documentarios para cubrir el riesgo de impago. En el curso se explica cuáles son estos medios y cómo utilizarlos.

La Formación E-learning

Con más de 35 años de experiencia en la formación de directivos y profesionales, Iniciativas Empresariales y la Manager Business School presentan sus cursos e-learning. Diseñados por profesionales en activo, expertos en las materias impartidas, son cursos de corta duración y eminentemente prácticos, orientados a ofrecer herramientas de análisis y ejecución de aplicación inmediata en el puesto de trabajo.

Nuestros cursos e-learning dan respuesta a las necesidades formativas de la empresa permitiendo:

1

La posibilidad de *escoger* el momento y lugar más adecuado para su formación.

2

Interactuar con otros estudiantes enriqueciendo la diversidad de visiones y opiniones y su aplicación en situaciones reales.

3

Aumentar sus capacidades y competencias en el puesto de trabajo en base al estudio de los casos reales planteados en el curso.

4

Trabajar con los recursos que ofrece el entorno on-line.

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

EXPORT



Objetivos del curso:

- Identificar los riesgos específicos en las ventas internacionales. Cómo decidir cuándo es necesario cubrir el riesgo de impago.
- Qué son los indicadores del riesgo de solvencia.
- Cubrir el riesgo de impago ahorrando el coste de la utilización de entidades financieras: pagos por anticipado, auto cobertura ...
- Saber cuándo puede el exportador solicitar garantías bancarias al importador.
- Conocer el funcionamiento de los seguros de crédito a la exportación.
- Cómo es la cobertura mediante medios de pago documentarios.
- Conocer el funcionamiento y la operativa en la remesa documentaria. En qué casos es aconsejable su utilización.
- Qué documentos comerciales y financieros se utilizan en los medios de pago documentarios. Su utilidad y su funcionamiento.
- Qué es y en qué casos se puede utilizar un crédito documentario.
- Tipos de créditos documentarios que existen y para qué sirve cada uno.
- Aspectos a revisar cuando el exportador recibe una notificación de un crédito documentario y antes de enviar la mercancía.
- Conocer otras fórmulas de cobertura del riesgo de impago: factoring y forfaiting.
- En qué casos es importante la cobertura del riesgo de tipo de cambio.
- El sentido de las opciones sobre divisas. Cómo funcionan y en qué casos es preferible su utilización a la del seguro de cambio.
- Acciones amistosas y expeditivas que podemos emprender para el recobro de impagados internacionales.

“ Conozca todos los riesgos que conllevan las ventas internacionales y cómo reducirlos al máximo en sus operaciones”

Dirigido a:

Directores de Exportación, Financieros y Comerciales, Credit Managers y Responsables de la Gestión de Cobros y, en general, a todo profesional dentro de la empresa con responsabilidades en las funciones de exportación y cobro.

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

EXPORT



Estructura y Contenido del curso

El curso tiene una duración de 30 horas lectivas 100% online que se realizan a través de la plataforma e-learning de Iniciativas Empresariales que permite el acceso de forma rápida y fácil a todo el contenido:

Manual de Estudio

3 módulos de formación que contienen el temario que forma parte del curso y que ha sido elaborado por profesionales en activo expertos en la materia.

Material Complementario

En cada uno de los módulos que le ayudará en la comprensión de los temas tratados.

Ejercicios de aprendizaje y pruebas de autoevaluación

para la comprobación práctica de los conocimientos adquiridos.

Bibliografía y enlaces de lectura recomendados para completar la formación.

Metodología 100% E-learning



Aula Virtual *

Permite el acceso a los contenidos del curso desde cualquier dispositivo las 24 horas del día los 7 días de la semana.

En todos nuestros cursos es el alumno quien marca su ritmo de trabajo y estudio en función de sus necesidades y tiempo disponible.



Soporte Docente Personalizado

El alumno tendrá acceso a nuestro equipo docente que le dará soporte a lo largo de todo el curso resolviendo todas las dudas, tanto a nivel de contenidos como cuestiones técnicas y de seguimiento que se le puedan plantear.



* El alumno podrá descargarse la APP Moodle Mobile (disponible gratuitamente en Google Play para Android y la Apple Store para iOS) que le permitirá acceder a la plataforma desde cualquier dispositivo móvil y realizar el curso desde cualquier lugar y en cualquier momento.

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

EXPORT



Contenido del Curso

MÓDULO 1. El riesgo de impago y su cobertura. Consideraciones generales

6 horas

Conseguir pedidos en otros países es difícil. Es tentador aceptar uno sin considerar el riesgo de no cobrar después, pero la venta no existe si no se cobra. Este curso trata los dos tipos de riesgo de cobro que podemos tener en la exportación: el de impago y el de tipo de cambio y explica distintas fórmulas para su cobertura.

- 1.1. Introducción.
- 1.2. El riesgo de impago.
- 1.3. Formas para cubrir el riesgo de impago.

MÓDULO 2. Los medios de pago documentarios

12 horas

Los medios de pago documentarios permiten cubrir al menos parte del riesgo de cobro cuando tenemos dudas sobre la solvencia de nuestro cliente, cuando no es posible cobrar por anticipado y no queremos o podemos contratar un seguro de crédito a la exportación. En la compraventa internacional, no es posible simultanear la entrega de la mercancía con el pago dada la distancia entre comprador y vendedor.

Los medios de pago documentarios permiten proporcionar un efecto de simultaneidad al condicionarse su entrega por parte del vendedor al comprador, al pago de la mercancía.

- 2.1. Introducción.
- 2.2. La remesa documentaria:
 - 2.2.1. Documentos comerciales y de transporte.
 - 2.2.2. Los documentos financieros.
 - 2.2.3. El funcionamiento de la remesa documentaria.
- 2.3. El crédito documentario:
 - 2.3.1. Definición.
 - 2.3.2. Operativa.
 - 2.3.3. La apertura del crédito documentario.
 - 2.3.4. La notificación del crédito documentario.
 - 2.3.5. Tipos de créditos documentarios.
 - 2.3.6. Las Reglas UCP 600 de la CCI.

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

EXPORT



2.3.7. Temas a tener especialmente en cuenta.

2.4. Otros medios para evitar el riesgo de impago.

2.5. Anexo: muestra de los documentos.

MÓDULO 3. El riesgo de tipo de cambio y su cobertura

12 horas

En ocasiones puede suceder que, incluso teniendo la máxima seguridad en el sistema de cobro, podemos acabar ingresando menos de lo previsto en nuestra moneda debido a variaciones en el tipo de cambio. El tipo de cambio se define como el precio de una moneda expresado en términos de otra, es decir, el precio que se fija en el mercado para una divisa determinada.

3.1. Introducción.

3.2. El seguro de cambio.

3.3. Las opciones sobre divisas.

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

EXPORT



Autor



Joan Freixanet

Doctor en Administración de Empresas. Licenciado y Máster en International Management por ESADE, compagina desde hace más de 15 años tareas docentes con la consultoría en Desarrollo Internacional de Empresas en aspectos como la planificación de la internacionalización, estudios de mercado y la operativa en comercio exterior.

Está acreditado por ICEX, ACCIO y Cámaras de Comercio para sus programas de asesoramiento.

Titulación

Una vez finalizado el curso el alumno recibirá el diploma que acreditará el haber superado de forma satisfactoria todas las pruebas propuestas en el mismo.

