



Curso Online de **Licitaciones y Concursos públicos en Colombia**

Herramientas y metodologías para identificar, seleccionar procesos y preparar ofertas con éxito en licitaciones y concursos, así como ejecutar contratos en debida forma.

COLOMBIA
(57) 15085369


Iniciativas Empresariales
| estrategias de formación


**MANAGER
BUSINESS
SCHOOL**

attcliente@iniciativasempresariales.edu.es
america.iniciativasempresariales.com
Sede Central: BARCELONA - MADRID



Llamada Whatsapp
(34) 601615098

ESPAÑA
(34) 932721366

Presentación

La mayoría de las empresas buscan ser proveedor o contratista del Estado pues dentro de los múltiples beneficios se encuentran: una garantía de pago, seriedad, goodwill, estabilidad financiera y jurídica, no modificaciones inesperadas, entre otras, sumado que en Colombia gran parte del presupuesto de la Nación, Departamentos, Ciudades, Municipios y Entidades Públicas, se ejecutan a través de licitaciones, selecciones abreviadas y todo tipo de procesos públicos, estableciendo una oportunidad de negocio para millones de empresarios, así como también para colaborar con el cumplimiento de los fines estatales.

Por ello, las empresas vienen presentándose constantemente en procesos públicos y privados, y en varias ocasiones siendo deshabilitados y/o rechazadas sus propuestas, pues licitar como comúnmente se denomina, se hace de forma empírica y las empresas muchas veces no conocen ciertas facultades y derechos que trae la normatividad para lograr una selección objetiva y una adjudicación en debida forma.

El presente curso contempla todas las fases relacionadas con los contratos estatales, así como de procesos de selección privados, es decir, desde la presentación de observaciones al prepliego, pliego definitivo, evaluaciones, presentación de propuestas, ejecución y liquidación del contrato, permitiendo conocer tips, derechos, facultades, etapas procesales, donde se pueden presentar observaciones, subsanar y evitar que se puedan vulnerar sus derechos como proponente, así como conocer las limitantes que tienen los contratantes respecto a la ejecución del contrato, incluso en caso de posible incumplimiento y contemplando la adecuada liquidación y cierre de los contratos.

La Formación E-learning

Nuestros cursos e-learning dan respuesta a las necesidades formativas de la empresa permitiendo:

1 La posibilidad de *escoger* el momento y lugar más adecuado para su formación.

2 *Interactuar* con otros estudiantes enriqueciendo la diversidad de visiones y opiniones y su aplicación en situaciones reales.

3 *Aumentar sus capacidades* y competencias en el puesto de trabajo en base al estudio de los casos reales planteados en el curso.

4 *Trabajar* con los recursos que ofrece el entorno on-line.

Objetivos del curso:

- Conocer la principal legislación vigente que regula la contratación pública y privada en Colombia.
- Conocer las diferentes modalidades de selección, así como saber a cuál de ellas se puede presentar la empresa.
- Detectar y determinar qué oportunidades de negocio ofrecen las Entidades Públicas para su empresa.
- Conocer las condiciones y requisitos que deben reunir las empresas para participar en procesos de selección de Entidades Públicas y empresas privadas.
- Identificar qué errores se cometen de manera más habitual en los procesos de selección y que pueden llevar a perder el proceso.
- Aprender los diferentes procedimientos que emplean las Entidades Públicas para seleccionar al contratista.
- Conocer las herramientas jurídicas con las que se cuentan para discutir pliego de condiciones, invitaciones, evaluaciones, adjudicaciones y en qué plazo utilizarlas.
- Aprender qué cubren las garantías y amparos y cuándo son necesarias para evitar que se soliciten garantías innecesarias o costosas.
- Conocer aspectos importantes que se deben tener en cuenta en el marco de la ejecución del contrato.
- Conocer las diferentes alternativas al momento de posibles incumplimientos contractuales.
- Aprender Tips para presentar propuestas en los diferentes procesos de selección de las Entidades Públicas y empresas privadas.
- Aprender la importancia y las formas de llevar a cabo la liquidación de contratos estatales.

“ Sepa cómo preparar, con las mayores garantías de éxito, una oferta y la documentación necesaria para la licitación y concursos públicos en Colombia”

Dirigido a:

Directivos, Responsables de departamentos, Asesores, Profesionales, Técnicos de áreas comerciales, ventas, contratos, jurídicas, entre otros, de todo tipo de empresas interesadas en conocer las oportunidades de negocio que ofrecen las licitaciones y concursos en Colombia, así como los procedimientos para poder licitar con las mayores probabilidades de éxito.

Estructura y Contenido del curso

El curso tiene una duración de 80 horas lectivas 100% online que se realizan a través de la plataforma e-learning de Iniciativas Empresariales que permite el acceso de forma rápida y fácil a todo el contenido:

Manual de Estudio

6 módulos de formación que contienen el temario que forma parte del curso y que ha sido elaborado por profesionales en activo expertos en la materia.

Material Complementario

En cada uno de los módulos que le ayudará en la comprensión de los temas tratados.

Ejercicios de aprendizaje y pruebas de autoevaluación

para la comprobación práctica de los conocimientos adquiridos.

Bibliografía y enlaces de lectura recomendados para completar la formación.

Metodología 100% E-learning



Aula Virtual *

Permite el acceso a los contenidos del curso desde cualquier dispositivo las 24 horas del día los 7 días de la semana.

En todos nuestros cursos es el alumno quien marca su ritmo de trabajo y estudio en función de sus necesidades y tiempo disponible.



Soporte Docente Personalizado

El alumno tendrá acceso a nuestro equipo docente que le dará soporte a lo largo de todo el curso resolviendo todas las dudas, tanto a nivel de contenidos como cuestiones técnicas y de seguimiento que se le puedan plantear.



* El alumno podrá descargarse la APP Moodle Mobile (disponible gratuitamente en Google Play para Android y la Apple Store para iOS) que le permitirá acceder a la plataforma desde cualquier dispositivo móvil y realizar el curso desde cualquier lugar y en cualquier momento.

Contenido del Curso

MÓDULO 1. Aspectos generales y normatividad de la contratación estatal

12 horas

Es de vital importancia antes de presentarse a cualquier proceso de selección conocer qué régimen regula el mismo, pues conforme a ello permitirá conocer las etapas, formalidades y principalmente cómo se puede objetar o presentar observaciones sin olvidar la ejecución del contrato que puede variar ostensiblemente según su régimen.

1.1. Regímenes contractuales:

1.1.1. Procesos de selección de derecho privado:

1.1.1.1. Tipos o clases.

1.1.1.2. Marco jurídico.

1.1.2. Procesos de selección de derecho público – contratación estatal:

1.1.2.1. Tipos o clases.

1.1.2.2. Marco jurídico.

1.1.3. Proceso de selección de regímenes especiales o mixtos:

1.1.3.1. Tipos o clases.

1.1.3.2. Marco jurídico.

1.2. Marco jurídico de la contratación pública:

1.2.1. Ley 80 de 1993.

1.2.2. Ley 1150 de 2007.

1.2.3. Ley 1474 de 2011.

1.2.4. Decreto 019 de 2012.

1.2.5. Decreto 1082 de 2015.

1.3. Principios de la contratación pública:

1.3.1. Principio de transparencia.

1.3.2. Principio de economía.

1.3.3. Principio de responsabilidad.

1.3.4. Principios de la función administrativa:

1.3.4.1. Principio de igualdad.

1.3.4.2. Principio de moralidad.

1.3.4.3. Principio de eficacia.

1.3.4.4. Principio de celeridad.

1.3.4.5. Principio de imparcialidad.

1.3.4.6. Principio de publicidad.

MÓDULO 2. Modalidades de contratación estatal. Mínima cuantía y selección abreviada

16 horas

La Ley 1150 de 2007 desarrolla de forma detallada cinco procesos de selección en contratación estatal, lo que permitirá a los interesados y/o proponentes conocer a detalle las diferentes etapas del mismo dando pie al ejercicio de derechos de los cuales podrían ser titulares dentro del proceso de selección.

2.1. Modalidades de selección:

2.1.1. Generalidad modalidades de selección:

- 2.1.1.1. Documentos tipo.
- 2.1.1.2. Pliego de condiciones.
- 2.1.1.3. Criterios de desempate.
- 2.1.1.4. Precio artificialmente bajo.

2.2. Mínima cuantía:

- 2.2.1. Procedimiento.
- 2.2.2. Particularidades que benefician a la empresa.

2.3. Selección abreviada:

- 2.3.1. Causales.
- 2.3.2. Procedimientos:
 - 2.3.2.1. Contratación de menor cuantía en modalidad de selección abreviada.
 - 2.3.2.2. Selección abreviada para la adquisición de bienes y servicios de características técnicas uniformes.
 - 2.3.2.3. Subasta inversa para la adquisición de bienes y servicios de características técnicas uniformes.
 - 2.3.2.4. Selección abreviada para la adquisición de bienes y servicios de características técnicas uniformes por compra por catálogo derivado de la celebración de Acuerdos Marco de precios.
 - 2.3.2.5. Selección abreviada de menor cuantía por licitación pública desierta.
- 2.3.3. Particularidades que benefician a la empresa.

MÓDULO 3. Modalidades de contratación estatal (II). Licitación pública, concurso de méritos y contratación directa

16 horas

3.1. Licitación pública:

- 3.1.1. Procedimiento.
- 3.1.2. Particularidades que benefician a la empresa.

3.2. Concurso de méritos:

3.2.1. Procedimiento:

3.2.1.1. Concurso con precalificación.

3.2.1.2. Concurso abierto.

3.2.1.3. Concurso de arquitectura.

3.2.2. Particularidades que benefician a la empresa.

3.3. Contratación directa:

3.3.1. Causales:

3.3.1.1. Urgencia manifiesta.

3.3.1.2. Contratación de empréstitos.

3.3.1.3. Contratos interadministrativos.

3.3.1.4. Los contratos para el desarrollo de actividades científicas y tecnológicas.

3.3.1.5. Cuando no exista pluralidad de oferentes en el mercado.

3.3.1.6. Para la prestación de servicios profesionales y de apoyo a la gestión o para la ejecución de trabajos artísticos que solo puedan encomendarse a determinadas personas naturales.

3.3.1.7. El arrendamiento o adquisición de inmuebles.

3.3.1.8. La contratación de bienes y servicios de la Dirección Nacional de Inteligencia (DNI).

3.3.1.9. La contratación de bienes y servicios en el sector Defensa y en el Departamento Administrativo de Seguridad.

3.3.1.10. Los contratos de encargo fiduciario que celebren las entidades territoriales cuando inician el Acuerdo de Reestructuración de Pasivos.

3.3.2. Procedimientos.

3.3.3. Particularidades que benefician a la empresa.

MÓDULO 4. Elaboración y presentación de propuestas - búsqueda en el SECOP

18 horas

El Sistema Electrónico para la Contratación Pública (SECOP) es el medio de información oficial de toda la contratación realizada con dineros públicos y el punto de ingreso de información para las entidades que contratan con cargo a recursos públicos.

4.1. Cómo buscar procesos en el SECOP acorde a su empresa:

4.1.1. SECOP I.

4.1.2. SECOP II.

4.1.3. Tienda virtual del Estado Colombiano.

4.1.4. Herramientas para buscar procesos y lograr presentarse a tiempo.

4.2. Etapa contractual:

4.2.1. Estudio previo.

- 4.2.2. Cotización / Estudio de mercado.
- 4.2.3. Etapas procesales para observar y discutir.
- 4.2.4. ¿Cómo elaborar una buena propuesta?
- 4.2.5. Documentos jurídicos:
 - 4.2.5.1. Carta de presentación de la propuesta.
 - 4.2.5.2. Certificado de existencia y representación legal.
 - 4.2.5.3. Fotocopia de la cédula de ciudadanía del representante legal.
 - 4.2.5.4. Garantía de seriedad de la propuesta.
 - 4.2.5.5. Certificado de antecedentes disciplinarios.
 - 4.2.5.6. Certificado de responsabilidad fiscal.
 - 4.2.5.7. Certificado de antecedentes judiciales.
 - 4.2.5.8. Consulta registro nacional de medidas correctivas.
 - 4.2.5.9. Certificado de delitos sexuales.
 - 4.2.5.10. Certificado de cumplimiento de aportes parafiscales.
 - 4.2.5.11. Registro Único de Proponentes – RUP.
- 4.2.6. Documentos financieros.
- 4.2.7. Documentos técnicos.
- 4.2.8. Documentos o factores puntuantes.
- 4.3. ¿Qué y cómo subsanar la propuesta?
- 4.4. Observaciones a las demás propuestas.
- 4.5. TIPS.
- 4.6. Errores comunes en la presentación de propuestas.

MÓDULO 5. Ejecución del contrato

12 horas

- 5.1. Etapa contractual en derecho público y regímenes especiales.
- 5.2. Perfeccionamiento del contrato.
- 5.3. Garantías:
 - 5.3.1. Tipos de garantías.
 - 5.3.2. Qué cubren los amparos de las pólizas.
- 5.4. Cláusulas excepcionales:
 - 5.4.1. Interpretación unilateral.
 - 5.4.2. Modificación unilateral.
 - 5.4.3. Terminación unilateral.
- 5.5. De la ecuación contractual.
- 5.6. ¿Cómo evitar un incumplimiento contractual?

- 5.6.1. Multas.
- 5.6.2. Declaratoria de incumplimiento.
- 5.6.3. Caducidad del contrato.

MÓDULO 6. Liquidación del contrato

6 horas

La liquidación es el procedimiento a través del cual, una vez concluido el contrato, las partes cruzan cuentas respecto de sus obligaciones. Su objetivo es determinar si las partes pueden declararse a paz y salvo mutuo o si existen obligaciones por cumplir y la forma en que deben ser cumplidas.

- 6.1. Etapa poscontractual.
- 6.2. Liquidación:
 - 6.2.1. Causales de liquidación de los contratos estatales.
 - 6.2.2. Acta de liquidación bilateral.
 - 6.2.3. Acta de liquidación unilateral.
 - 6.2.4. Liquidación judicial.
- 6.3. Cierre.

Autor



Hardy A. León

Abogado de la Universidad de la Sabana. Magister en Derecho de la Universidad Sergio Arboleda, especialista en Derecho Administrativo de la Universidad Javeriana y especialista en Derecho Contractual de la Universidad del Rosario.

Cuenta con amplia experiencia en el sector privado y público, principalmente en temas de contratación estatal, contratos comerciales, contratos laborales, protección de datos personales, litigio y auditoría. Actualmente se desempeña como Gerente y Socio de HL Abogados & Auditores.

Titulación

Una vez finalizado el curso el alumno recibirá el diploma que acreditará el haber superado de forma satisfactoria todas las pruebas propuestas en el mismo.

