FORMACIÓN E-LEARNING

Curso Online de

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Para conocer los medios de cobro internacionales, los mecanismos de prevención de impagados y las coberturas de riesgos en la exportación.

CURSO BONIFICABLE

Iniciativas Empresariales
estrategias de formación

MANAGER BUSINESS SCHOOL

Tel. 900 670 400 - attcliente@iniciativasempresariales.com
www.iniciativasempresariales.com

BARCELONA - BILBAO - MADRID - SEVILLA - VALENCIA - ZARAGOZA

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Presentación

El esfuerzo de prospección internacional, la difícil búsqueda de clientes en el exterior y los pedidos que se consiguen son del todo inútiles si no se consiguen cobrar. Una exportación no cobrada supone una fuente de pérdidas que puede ser importante y puede, incluso, hacer peligrar el futuro de la empresa.
Afortunadamente, existen métodos que permiten al exportador aprovechar al máximo sus oportunidades comerciales limitando o incluso eliminando al mismo tiempo el riesgo de impago. Existe, al mismo tiempo, la posibilidad de que incluso con la máxima seriedad y solvencia del cliente el exportador que cobra en una divisa distinta a la propia, acabe percibiendo un importe menor por la depreciación de la moneda de cobro.

En este curso se explican los mecanismos para cubrir ambos riesgos: el comercial, propio de la capacidad o voluntad del cliente para pagar y el que viene dado por las variaciones en el valor de las divisas. Exploramos por ello, en primer lugar, los métodos más simples, tales como el cobro total o parcial por anticipado, la contratación de un seguro de crédito a la exportación o los sistemas de "auto cobertura", que son aconsejables y factibles en ciertos casos.

Pero en otros se hace necesaria la utilización de medios de pago documentarios para cubrir el riesgo de impago. En el curso se explica cuáles son estos medios y cómo utilizarlos.

La Educación On-line

Con más de 25 años de experiencia en la formación de directivos y profesionales, Iniciativas Empresariales y la Manager Business School presentan sus cursos e-learning. Diseñados por profesionales en activo, expertos en las materias impartidas, son cursos de corta duración y eminentemente prácticos, orientados a ofrecer herramientas de análisis y ejecución de aplicación inmediata en el puesto de trabajo.

Los cursos e-learning de Iniciativas Empresariales le permitirán:

1. La posibilidad de *escoger* el momento y lugar más adecuado.
2. *Interactuar* con otros estudiantes enriqueciendo la diversidad de visiones y opiniones y su aplicación en situaciones reales.
3. *Aumentar sus capacidades* y competencias en el puesto de trabajo en base al estudio de los casos reales planteados en este curso.
4. *Trabajar* con más y diversos recursos que ofrece el entorno on-line.

Tel. 900 670 400 - attcliente@iniciativasempresariales.com - www.iniciativasempresariales.com

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Método de Enseñanza

El curso se realiza on-line a través de la plataforma e-learning de Iniciativas Empresariales que permite, si así lo desea, descargarse los módulos didácticos junto con los ejercicios prácticos de forma que pueda servirle posteriormente como un efectivo manual de consulta.

A cada alumno se le asignará un tutor que le apoyará y dará seguimiento durante el curso, así como un consultor especializado que atenderá y resolverá todas las consultas que pueda tener sobre el material docente.

El curso incluye:

- Aula Virtual
- Tutor personal
- Flexibilidad de horarios
- Pruebas de Autoevaluación

Contenido y Duración del Curso

El curso tiene una duración de **50 horas** distribuidas en 3 módulos de formación práctica.

El material didáctico consta de:

Manual de Estudio

Los 3 módulos contienen el temario que forma parte del curso y que ha sido elaborado por profesionales expertos en la materia.

Material Complementario

Cada uno de los módulos contiene material complementario que ayudará al alumno en la compresión de los temas tratados. Encontrará también ejercicios de aprendizaje y pruebas de autoevaluación para la comprobación práctica de los conocimientos adquiridos.

Tel. 900 670 400 - attcliente@iniciativasempresariales.com - www.iniciativasempresariales.com

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Este curso le permitirá saber y conocer:

- Cuáles son los riesgos específicos en las ventas internacionales.
- Cómo decidir cuándo es necesario cubrir el riesgo de impago.
- Qué son los indicadores del riesgo de solvencia.
- Cómo cubrir el riesgo de impago ahorrando el coste de la utilización de entidades financieras: pagos por anticipado, auto cobertura …
- Cuándo puede el exportador solicitar garantías bancarias al importador.
- Cuál es el funcionamiento de los seguros de crédito a la exportación.
- Cómo es la cobertura mediante medios de pago documentarios.
- El funcionamiento y la operativa en la Remesa Documentaria. En qué casos (costes de transporte, tipo de mercado…) es aconsejable su utilización.
- Qué documentos comerciales y financieros se utilizan en los medios de pago documentarios. Su utilidad y su funcionamiento.
- Qué es y en qué casos se puede utilizar un Crédito Documentario.
- Cómo se abre un crédito documentario y cuáles son los aspectos más importantes para este proceso.
- Qué tipos de créditos documentarios existen y para qué sirve cada uno.
- Cuáles son los aspectos a revisar cuando el exportador recibe una notificación de un crédito documentario y antes de enviar la mercancía.
- Otras fórmulas de cobertura del riesgo de impago: factoring y forfaiting.
- En qué casos es importante la cobertura del riesgo de tipo de cambio.
- Cuál es el funcionamiento del seguro de cambio.
- El sentido de las opciones sobre divisas. Cómo funcionan y en qué casos es preferible su utilización a la del seguro.
- Qué acciones amistosas y expeditivas podemos emprender para el recobro de impagados internacionales.

> “Conozca todos los riesgos que conllevan las ventas internacionales y cómo reducirlos al máximo en sus operaciones”

Dirigido a:

Directores de Exportación, Financieros y Comerciales, Credit Managers y Responsables de la Gestión de Cobros y, en general, a todo profesional dentro de la empresa con responsabilidades en las funciones de exportación y cobro.

Tel. 900 670 400 - attcliente@iniciativasempresariales.com - www.iniciativasempresariales.com

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Contenido del Curso

MÓDULO 1. El riesgo de impago y su cobertura. Consideraciones generales

12 horas

Conseguir pedidos en otros países es difícil. Es tentador aceptar uno sin considerar el riesgo de no cobrar después, pero la venta no existe si no se cobra. Este curso trata los dos tipos de riesgo de cobro que podemos tener en la exportación: el de impago y el de tipo de cambio y explica distintas fórmulas para su cobertura.

1.1. Introducción.

1.2. El riesgo de impago.

1.3. Formas para cubrir el riesgo de impago.

MÓDULO 2. Los medios de pago documentarios

20 horas

Los medios de pago documentarios permiten cubrir al menos parte del riesgo de cobro cuando tenemos dudas sobre la solvencia de nuestro cliente, cuando no es posible cobrar por anticipado y no queremos o podemos contratar un seguro de crédito a la exportación.
Este módulo analiza los dos principales medios de pago documentarios: la Remesa Documentaria y el Crédito Documentario.

2.1. Introducción.

2.2. La Remesa Documentaria:
2.2.1. Documentos Comerciales y de Transporte.
2.2.2. Los documentos financieros.
2.2.3. El funcionamiento de la Remesa Documentaria.

2.3. El Crédito Documentario:
2.3.1. Definición.
2.3.2. Operativa.
2.3.3. La apertura del crédito documentario.
2.3.4. La notificación del crédito documentario.
2.3.5. Tipos de Créditos Documentarios.
2.3.6. Las Reglas UCP 600 de la CCI.
2.3.7. Temas a tener especialmente en cuenta.

Tel. 900 670 400 - attcliente@iniciativasempresariales.com - www.iniciativasempresariales.com

2.4. Otros medios para evitar el riesgo de impago.

2.5. Anexo: muestra de los documentos.

MÓDULO 3. El riesgo de tipo de cambio y su cobertura

18 horas

En ocasiones puede sucedes que, incluso teniendo la máxima seguridad en el sistema de cobro, podemos acabar ingresando menos de lo previsto en nuestra moneda debido a variaciones en el tipo de cambio. El tipo de cambio se define como el precio de una moneda expresado en términos de otra, es decir, el precio que se fija en el mercado para una divisa determinada.
Este módulo detalla las formas para cubrir el riesgo de apreciación o depreciación de las divisas de pago o cobro.

3.1. Introducción.

3.2. El Seguro de Cambio.

3.3. Las Opciones sobre Divisas.

La Prevención del Riesgo de Impago en la Exportación

Autor

El contenido y las herramientas pedagógicas del curso han sido elaboradas por un equipo de especialistas dirigidos por:

Joan Freixanet
Doctor en Administración de Empresas. Licenciado y Máster en International Management por ESADE, compagina desde hace más de 15 años tareas docentes con la consultoría en Desarrollo Internacional de Empresas en aspectos como la planificación de la internacionalización, estudios de mercado y la operativa en comercio exterior.
Está acreditado por ICEX, ACCIO y Cámaras de Comercio para sus programas de asesoramiento.

El autor y su equipo de colaboradores estarán a disposición de los alumnos para resolver sus dudas y ayudarles en el seguimiento del curso y el logro de objetivos.

Titulación

Una vez finalizado el curso de forma satisfactoria, el alumno recibirá un diploma acreditando la realización del curso **LA PREVENCIÓN DEL RIESGO DE IMPAGO EN LA EXPORTACIÓN.**